

## COMPRO ORO: ADOC, E' BOOM, NEL 2011 AUMENTO DEL 25% DEI NEGOZI E DEL 30% DEI CONSUMATORI, MA OCCHIO

giovedì 25 agosto 2011

L'oro è un bene rifugio e nei momenti di crisi, come l'attuale, venderlo è uno dei rimedi per rimpinguare il portafogli. Così si spiega il boom dei "Compro Oro", secondo un'indagine dell'Adoc nell'ultimo anno sono aumentati del 25%, solo a Roma ci sono circa 250 negozi.

“Rispetto allo scorso anno il 30% in più dei consumatori ha venduto i propri gioielli presso un “Compro Oro”, un'attività che è cresciuta del 25% nell'ultimo anno, arrivando a contare oltre 5mila negozi in tutta Italia – dichiara Carlo Pileri, Presidente dell'Adoc – due sono i motivi del boom: la crisi economica e il rialzo del prezzo dell'oro. Nell'ultimo anno quest'ultimo ha subito un'impennata del 40%, negli ultimi 5 anni il prezzo è salito del 160%. Di conseguenza la corsa a vendere l'oro ha accelerato, oggi i Compro Oro sono frequentati da ogni tipologia di consumatore, dal pensionato al dipendente, dal padre di famiglia allo studente. Il giro d'affari è enorme, ogni attività genera un flusso economico di circa 350mila euro l'anno, in totale vengono mossi quasi 2 miliardi di euro l'anno su tutto il territorio.” L'Adoc mette in guardia dalle possibili truffe in cui possono incappare i consumatori. “Purtroppo non di rado capita di venire truffati presso i Compro Oro – continua Pileri – dove l'oro viene valutato troppo poco rispetto al reale valore di mercato. Colpa di una pubblicità poco trasparente, che non fa distinzione tra oro a 18K e oro puro, bilance truffaldine e scarsa attenzione alle quotazioni giornaliere del bene. Per questo abbiamo pubblicato alcuni “preziosi” consigli per evitare spiacevoli situazioni al momento di vendita dell'oro”. Consigli per vendita oro) 1) Quotazione: aggiornarsi costantemente sulle quotazioni dell'oro previene la possibilità di farsi gabbare dai venditori che applicano un prezzo non corrispondente al reale valore. 2) Purezza: fare attenzione se l'oro è a 18K (impuro, composto al 75% da oro e al 25% da altre leghe) o oro puro a 24K. Spesso il prezzo annunciato si riferisce a quest'ultimo, ma se si vuole vendere oro a 18K il prezzo va decurtato del 25%. Inoltre, non tutti i Compro Oro accettano di comprare oro puro. 3) Peso: è preferibile pesare il proprio oro da soli (su una bilancia digitale) o presso un gioielliere specializzato o di fiducia. Non è raro che nei Compro Oro la bilancia segni un peso inferiore a quello reale, che si traduce in un ingiusto guadagno per il compratore. 4) Pagamento: accertarsi che il pagamento sia effettivo e che non sia proposto, al contrario, un semplice scambio di preziosi. 5) Documenti: diffidare di chi non chiede alcun documento per la compravendita, tutte le transazioni devono essere registrate